Strategic Investment Partners

# БИЗНЕС-АКСЕЛЕРАТОР STINPART ДЛЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА. «ПРОГРАММА РОСТА»

БЫСТРЫЙ ТЮНИНГ СВОЕГО БИЗНЕСА

# КОМУ НУЖЕН БИЗНЕС-АКСЕЛЕРАТОР STINPART И ЕГО ПРОГРАММА РОСТА

01

Вы действующая компания / бизнес и хотите **существенно повысить** стоимость своего бизнеса

02

Вы находитесь в состоянии контролируемого или уже не контролируемого хаоса и **нужен выход**

03

Вам нужен **быстрый рост**, качественный и количественный бизнес-рывок

04

У Вас есть **бизнес-идея**, которую Вы хотите превратить в работающий бизнес, но еще не знаете как

# УНИКАЛЬНОСТЬ И ПРЕИМУЩЕСТВА АКСЕЛЕРАТОРА STINPART

- ✓ **Мы отличаемся от коллег – наша миссия не просто обучать Вас как делать бизнес, а ДЕЛАТЬ ВАШ БИЗНЕС вместе с вами!**
- ✓ Нет лекций, семинаров, вебинаров – это факультатив! Есть рабочие инструменты, которыми мы настраиваем Ваш бизнес
- ✓ Акселерацию ведут люди, за плечами которых разные проекты, познавшие и успех, и провал
- ✓ Участники акселератора в нужное время представляются инвесторам

# ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ БОНУСЫ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ

**Командная работа и нетворкинг**

- всегда будет возможность получить обратную связь по своим продуктам / услугам, а также помощь в решении рабочих кейсов

**Доступ к закрытым материалам**

- Кроме раздаточных материала вы получаете доступ к целой базе знаний по бизнесу, документам, книгам, полезным ссылкам

**Закрытое бизнес-сообщество**

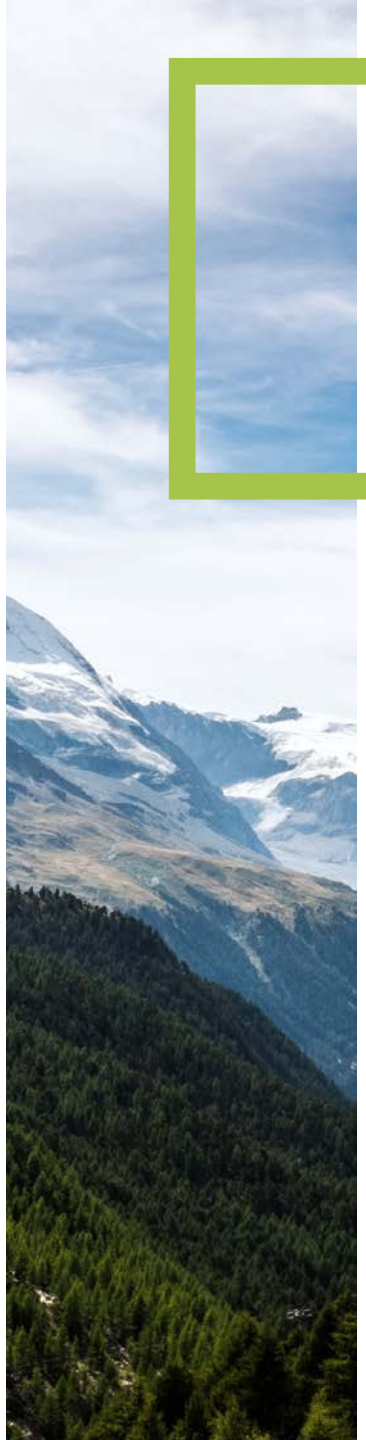
- возможность стать участником сообщества бизнес-акселератора (встречи с разбором кейсов, множество интересных мероприятий)

**Ментор – внутри Вашего бизнеса**

- не просто учит вас не совершать ошибки, подсказывает лучшие решения – он вместе с вами воплощает их до желаемого результата

# ЭТАПЫ И МОДУЛИ БИЗНЕС-АКСЕЛЕРАТОРА STINPART

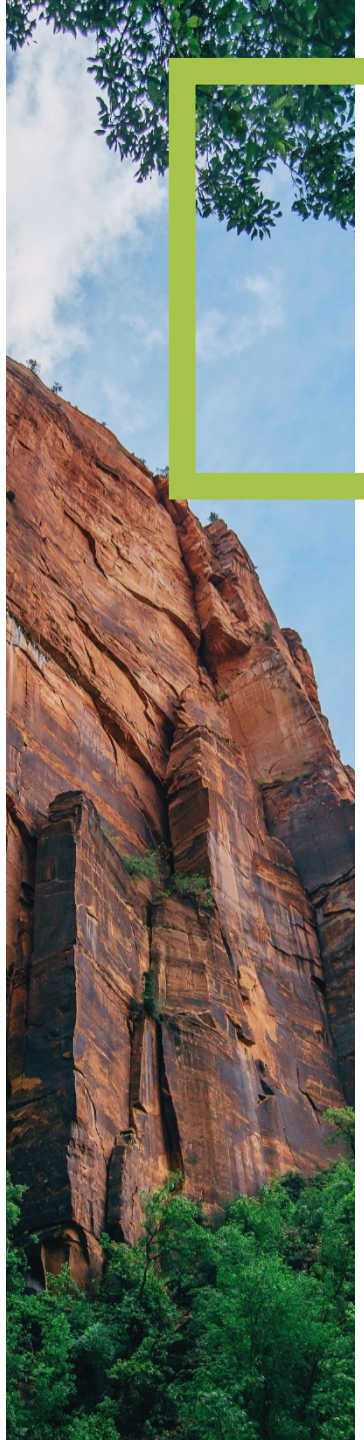
- БИЗНЕС КАК ПРОЕКТ
- МАРКЕТИНГ: ПРОДУКТ + ПРОДВИЖЕНИЕ
- ЕДИНСТВО СТРАТЕГИИ И ТАКТИКИ
- УПРАВЛЕНИЕ СОБОЙ И СВОЕЙ КОМАНДОЙ
- ФИНАНСЫ ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ
- ОТ БИЗНЕС-ПЛАНА – К ИНВЕСТИЦИЯМ



**модуль / этап**

# БИЗНЕС КАК ПРОЕКТ

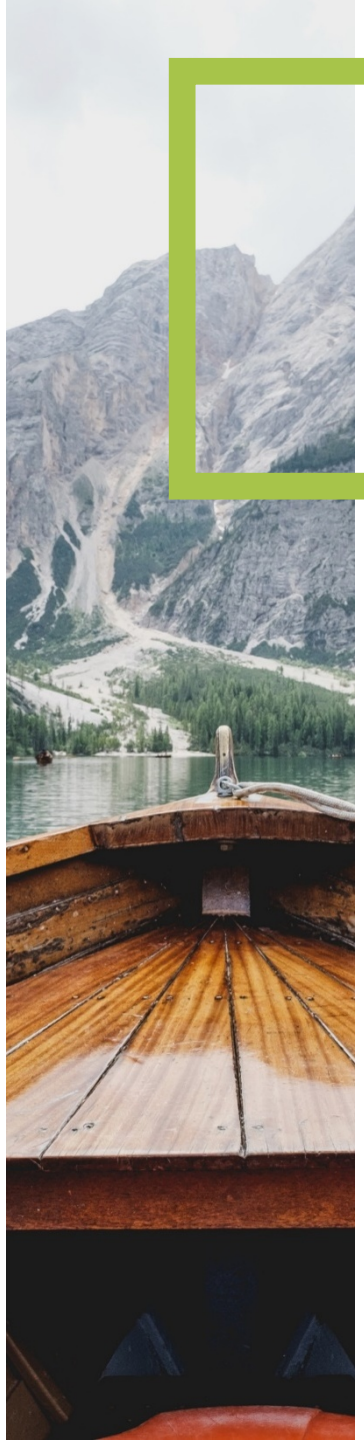
- ✓ Найди идею и распознай рыночную нишу под нее
- ✓ Каков твой продукт !?
- ✓ Как выглядит монетизация твоей идеи в рыночной нише
- ✓ Бизнес-модель – твоя идея в виде «генератора добавленной стоимости»
- ✓ Твоя бизнес-команда – с кем отправитесь вместе делать дело
- ✓ Твой первый документ – партнерский контракт
- ✓ Какую форму выбрать для бизнеса и когда



**модуль / этап**

# МАРКЕТИНГ: ПРОДУКТ + ПРОДВИЖЕНИЕ

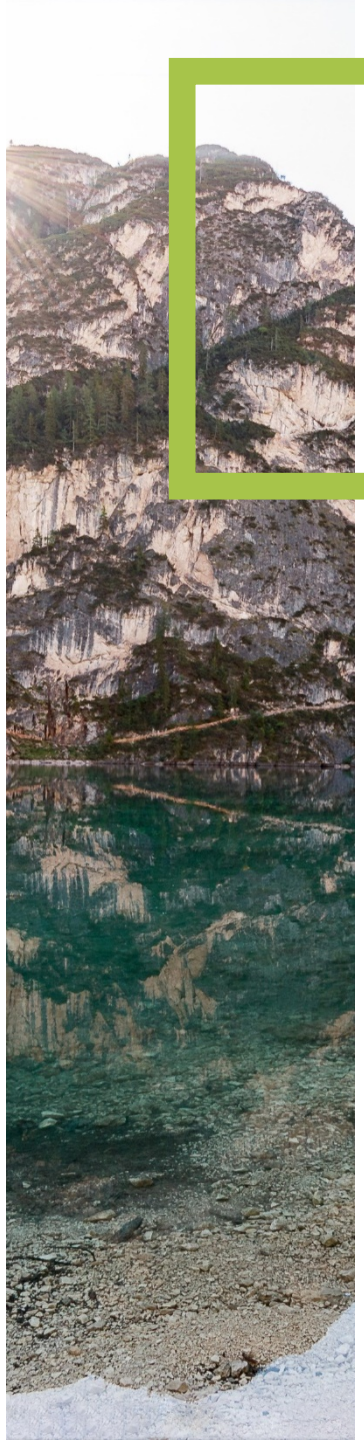
- ✓ Определи уникальность своего продукта / услуги
- ✓ Выяви и оцени свои рыночные ниши, найди многообразие ЦА
- ✓ Выяви целевую аудиторию (ЦА), оцени ее возможности и ограничения – сфокусируйся на ней
- ✓ Оцени потребности своей ЦА – проверяй гипотезы, тестируй продукт
- ✓ Определи каналы сбыта и оцени их по отдаче. Построй «воронки продаж»
- ✓ Найди и оцени конкурентов; найди своё отличие
- ✓ Найди партнеров, с кем делать бизнес вместе



**модуль / этап**

# ЕДИНСТВО СТРАТЕГИИ И ТАКТИКИ

- ✓ Определи свою стратегию – понятную и наглядную; сформулируй ее письменно
- ✓ Разложи стратегию на части – тактики движения вперед
- ✓ Определи целевые ориентиры – долгосрочные и краткосрочные
- ✓ Визуализируй основные бизнес-процессы и оцени их
- ✓ Определи ресурсные основы своего бизнеса; оцени их достаточность
- ✓ Какие компетенции нужны проекту для движения к целям – построй матрицу компетенций



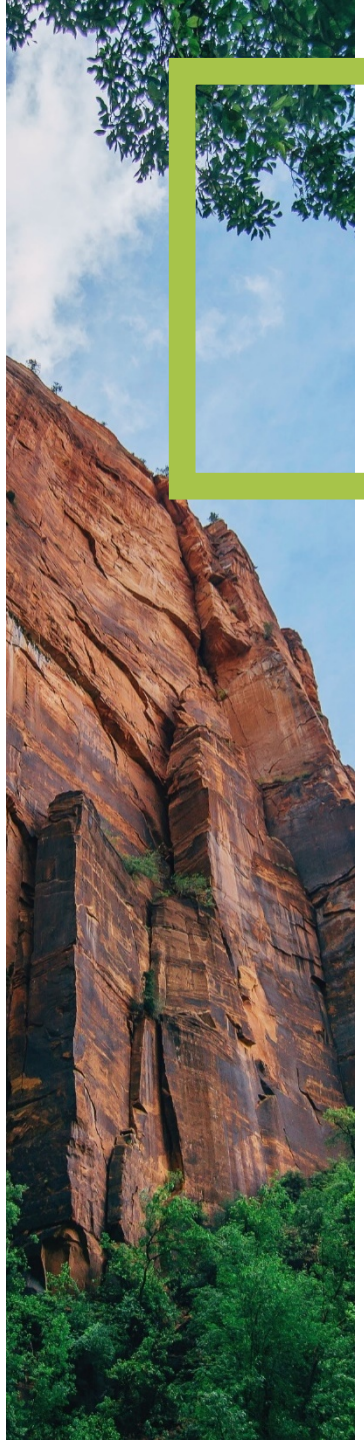
**модуль / этап**

# УПРАВЛЕНИЕ СОБОЙ И СВОЕЙ КОМАНДОЙ

- ✓ Повысь свою эффективность как руководителя-собственника – расставляй приоритеты
- ✓ Сделай команду основой успеха твоего бизнеса и компании
- ✓ Научись делегировать с пользой для себя и бизнеса
- ✓ Три инструменты успеха : постановка задач, контроль исполнения и анализ результата
- ✓ Командный роли и вклады – определяй границы, следи за динамикой
- ✓ Распад команды – как минимизировать риски

# модуль / этап
# ФИНАНСЫ ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ

- ✓ Построй финансовую модель и оцени потенциал своего бизнеса. Сравни пессимистический сценарий и оптимистический
- ✓ Отчетность бухгалтерская и управленческая: различия и тандем
- ✓ Планируй свои финансы и налоги для оптимизации деятельности бизнеса, сверяй «план и факт»
- ✓ Задумайся – зачем тебе инвестиции. Рассчитай сумму, если уверен в ответе
- ✓ Считай стоимость своего бизнеса. Регулярно!



**модуль / этап**

# ОТ БИЗНЕС-ПЛАНА – К ИНВЕСТИЦИЯМ

- ✓ Бизнес-концепт – опиши свой бизнес целиком
- ✓ Инвестиционный меморандум – проработай свой проект перед походом к инвесторам
- ✓ Что продавать инвесторам ?!
- ✓ Что покупать у инвесторов ?!
- ✓ Какой инвестор тебе нужен – найди не менее 2-х
- ✓ Подготовься к переговорам
- ✓ Применяй «Гарвардскую модель» переговоров – именно по ней живет большой бизнес

Strategic Investment Partners

# EXECUTIVE & EXCLUSIVE

- ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГ И ИНТЕРНЕТ-ПРОДВИЖЕНИЕ
- СОЗДАНИЕ ПАРТНЕРСКИХ СЕТЕЙ
- ТРЕНИРОВКА ПЕРЕГОВОРНЫХ НАВЫКОВ
- ВНЕДРЕНИЕ IT-ПЛАТФОРМ ДЛЯ РАЗУМНОЙ АВТОМАТИЗАЦИИ БИЗНЕСА
- ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ – КАК СОЗДАВАТЬ И НАКАПЛИВАТЬ

# Контакты

**+7 800 511 88 91**

354392, Сочи , Красная Поляна, ул. Защитников Кавказа, д. 120/3

**info@stinpart.com**

**+7 499 322 64 27**

107076 Москва Сокольники

ул. Олений вал, дом 7

**info@stinpart.com**

www.stinpart.com | www.stinpart.ru