

CHECKLIST 2 «Attract Money» (Привлечение финансирования): распределение работ

№	Задача / Опция	Статус/ Готовность	Распределение ролей, %		Сроки
			Клиент	SIP	
1	Проработка вариантов привлечения финансирования в бизнес-проект (БП) Клиента.				
2	Проработка списка потенциальных инвесторов.				
3	Разработка с Клиентом принципов ведения переговоров по привлечению финансирования.				
4	Рассылка потенциальным инвесторам, одобренных Клиентом, необходимого набора документов для привлечения инвестиций: резюме, бизнес-план др.				
5	Предварительные встречи-переговоры с инвесторами с целью обсуждения полученных инвесторами документов.				
6	Обратная связь от инвесторов Клиенту по документам; выдача рекомендаций по доработке пакета документов.				
7	Составление плана встреч Клиента с заинтересованными инвесторами.				
8	Детальная подготовка Клиента к непосредственным переговорам с инвесторами.				
9	Участие Эксита на стороне Клиента в переговорах с инвесторами; консультационное сопровождение Клиента в переговорном процессе.				
10	Консультирование Клиента по вопросам составления договоров с инвесторами.				
11	Иное				