

CHECKLIST 1 «Due Diligence» (оценка / аудит): распределение работ

№	Задача / Опция	Статус / Готовность	Распределение ролей, %		Сроки
			Клиент	SIP	
1	Проработка бизнес-модели проекта (описание в явном виде: видение бизнеса + «канва»)				
2	Проработка маркет-концепта (модель проникновения на рынок и удержания позиций)				
3	Проработка «воронки продаж» (процесса конвертации усилий в контракты/сделки)				
4	Проведение маркетинг-исследования (потребители, ценообразование, рынок, конкуренты)				
5	Проработка финансовой модели (структура доходов-расходов, текущие показатели (если есть) и расчетные показатели на 2-3 года)				
6	Проработка Организационно-функциональной структуры проекта (бизнеса) с функциональными вкладами				
7	Проработка (анализ) производственной схемы бизнес-проекта с ключевыми бизнес-процессами				
8	Анализ препятствий / рисков на пути достижения целей , на которые (цели) привлекается финансирование и способы их преодоления				
9	Анализ команды проекта – существующих и потенциальных функциональных ролей				
10	Расчет коэффициентов «инвестиционной привлекательности», рискованности и т.п.				
11	Обоснование суммы привлекаемых инвестиций с направлениями расходования средств				
12	Если действующий бизнес – анализ текущей ФХД, прогнозы, риски, анализ устойчивости / близости к банкротству и др.				
13	Консультирование по вопросам ведения бизнеса и управления				
14	Иное				